

Бонусная система для магазинов

Презентация возможностей бонусной системы CardBonus.ru

CardBonus на службе вашего бизнеса

Я занимаюсь разработкой программ для учета уже более 9 лет.

Для магазинов важным фактом успешной работы является работа с клиентами. Известный факт также, что привлечение нового клиента намного дороже чем удержание уже существующего.

Для удержания и привлечения клиентов часто используют скидочные карточки или скидочные акции.

Но карты передаются от владельца его знакомым, а акции уже не воспринимаются как стимул к покупке.

Но и в том и в другом случае компании уменьшают выручку и как следствие уменьшают прибыль.

В этой презентации я расскажу как система CardBonus помогает привлекать клиентов и как она может усилить Ваш бизнес.

Кулатаев Денис
Основатель проекта



10 основных преимуществ которые вы получите с системой CardBonus

Далее мы рассмотрим как вы сможете применить бонусную систему в своем бизнесе

Бонусы позволяют экономить

При использовании скидков покупатель забирает сразу разницу в цене и уходит

Если вы используете бонусы, то при первой покупке покупатель оплачивает товар полностью а вы начисляете ему бонусы на карту.

Для того чтобы ими воспользоваться покупатель придет к вам еще раз

Конечно при следующей покупке покупатель может воспользоваться начисленными баллами, но как показывает статистика таких не более 30%

Также стоит заметить, что баллы ваш покупатель сможет потратить только в ваших магазинах. А если не успеет это сделать в течении установленного срока, то баллы «сгорят».

Бонусы помогают привлечь покупателей

- ▶ СМС клиенту «ваша скидка 10%» не мотивирует клиента купить. А также когда вы дарите скидку, то это не ощущается как подарок.
- ▶ Напротив СМС с текстом «Вам начислено 500 бонусных баллов» воспринимается как подарок.
- ▶ Также дополнительно мотивацией будет начисление баллов на короткий срок, на выходные, праздники или день рождения.

Бонусы повышают лояльность покупателей

- ▶ Когда покупатель оплачивает 30% от суммы покупки бонусами, он воспринимает это как 30% скидку!
- ▶ Периодические смс оповещения после покупки, во время начисления баллов, а также перед «сгоранием» баллов формируют ореол заботы о покупателе.
- ▶ Покупатели охотно рекомендуют ваш магазин своим знакомым и рассказывают о накоплениях в вашей бонусной системе

С бонусной системой покупатели приходят чаще

- ▶ Действительно при использовании бонусной системы лояльности покупатели помнят о том, что вы им «должны» некоторое количество бонусов. И как следствие выберут именно ваш магазин для совершения покупок

CardBonus - удобная авторизация покупателя

Зачастую покупателей заставляют носить с собой пластиковые карты, чтобы иметь возможность получить скидку. Но это очень неудобно. Поэтому я предусмотрел возможность идентификации покупателя по номеру телефона, номеру карты а также по любым другим уникальным параметрам

Бонусная программа - универсальный инструмент маркетолога

Для проведения маркетинговых акций бонусная программа предоставляет уникальный инструмент.

Важным параметром здесь является расчет эффективности

Можно начислить к примеру 500 бонусных баллов всем клиентам с ограничением срока действия на два дня.

Заблаговременно разослать всем клиентам СМС сообщение о начислении с предложением потратить их в указанный срок. Сразу после окончания срока баллы перестанут действовать.

После окончания акции можно просчитать сумму покупок в которых участвовали подарочные бонусы, и вычислить эффективность рекламной акции

Бонусная система - это индивидуальный подход

Благодаря гибким отчетам можно начислять бонусы индивидуально тем покупателям которые являются наиболее значимыми для вашего магазина

Система CardBonus защищает от мошенничества

Часто продавцы используют свои скидочные карты для получения собственной выгоды. Разработанная мною система исключает возможность вывода денег из вашего магазина посредством мошенничества.

А также благодаря отчетам можно легко проследить когда и за что были начислены или списаны баллы

Система CardBonus это безопасно

Вся важная информация хранится на специальном защищенном сервере. Полные копии данных делаются три раза в сутки на сторонние серверы. Поэтому Вам не стоит беспокоиться о безопасности данных.

Легкость использования бонусной системы CardBonus

Разрабатывая систему лояльности в первую очередь я заботился об удобстве пользователей.

В существующую систему вносится минимум изменений.

Они вносятся в интерфейс кассира. После сканирования карты кассиру отображается информация по клиенту. Бонусный баланс, уровень карты клиента, ФИО клиента.

А при оплате добавляется возможность оплаты баллами.

Чтобы подключиться к системе CardBonus
свяжитесь с нами любым удобным для вас
способом

E-mail: Partners@CardBonus.ru

Телефон: 8 (920) 752-68-89

Кулатаев Денис